

Mein Auftraggeber, ein zur RioTintoAlcan-Gruppe gehörendes, internationales Engineering- und Dienstleistungsunternehmen im Sektor Förderanlagen für Schüttgut (Maschinenbau) mit Hauptsitz in Zürich, hat mich im Zuge seiner Expansion beauftragt, eine belastbare Persönlichkeit als

Projektleiter Verkauf Anlagenbau (m/f)

zu suchen.

Ihre Hauptaufgabe wird es sein, Verkaufsprojekte im Anlagenbau (Förderanlagen für Schüttgut) zu initiieren, zu begleiten und zu einem erfolgreichen Verkaufsabschluss zu bringen.

Die jeweiligen Projekt-Verkaufsverhandlungen werden einerseits von Zürich aus gesteuert und koordiniert und andererseits weltweit, in entsprechenden Kunden- und Verkaufsverhandlungen erfolgreich abgeschlossen. Diesem Umstand Rechnung tragend, wird vom zukünftigen Stelleninhaber nebst der fordernden Back-Office-Arbeit eine entsprechende Reisetätigkeit (bis ca. 30%) und die Bereitschaft für periodische Auslandsaufenthalte vorausgesetzt.

Diese anspruchsvolle und sehr spezifische Aufgabe erfordert ein abgeschlossenes FH- (HTL) / oder ETH-Studium in Maschinenbau. Verhandlungsgeschick sowie soziale Kompetenzen welche es erlauben, sich in Menschen, bzw. Geschäftsleute aus anderen Kulturen, sowohl auf der persönlichen, wie auch auf der geschäftlichen Ebene hineinversetzen zu können, sind unabdingbar. Idealerweise kann der zukünftige Mitarbeiter bereits mehrjährige Erfahrung in Abwicklung/Begleitung/Koordination und im Abschluss von internationalen Verkaufsprojekten im Anlagenbau vorweisen.

Ihre sehr guten mündlichen und schriftlichen Englischkenntnisse (Französischkenntnisse erwünscht), benötigen Sie in dieser Tätigkeit in persönlichen Begegnungen und in telefonischen Kontakten mit Ihren Kunden und Geschäftspartnern.

Altersmässig dürften Sie - der gewünschten, mehrjährigen Praxiserfahrung entsprechend - wohl über 30 Jahre alt sein.

Wenn Sie sich im gesuchten Profil erkennen und Sie die gesuchte Verkaufs-Ingenieur-Persönlichkeit sind, dann sehe ich Ihren Präsentationsunterlagen – vorzugsweise in elektronischer Form - mit grossem Interesse entgegen.

Für telefonische Vorabklärungen kontaktieren Sie mich bitte unter der Telefonnummer
043/300 20 52.

Ref. 80/07.09/2